

Запрос котировок по 223 ФЗ

Федеральный рамочный закон 223 позволяет заказчикам самим выбирать виды конкурентных и неконкурентных процедур, которые нужны им для совершения закупок. Одним из самых известных и популярных способов закупок является запрос ценовых котировок.

Запрос котировок – это такой порядок закупки, когда заказчик рассылает уведомления о проведении тендера определенному количеству поставщиков и именно от них принимает предложения о цене. Для составления этих уведомлений используется специальная форма заполнения, в которой отражается вся нужная информация о проведении. Все извещения рассылаются поставщикам в электронном режиме.

В каких случаях проводится запрос котировок по 223-ФЗ

В соответствии с нормами Федерального Закона №223, запрос котировок можно проводить только при определенных условиях. Такими условиями являются:

- поставки не должны быть слишком дорогими
- наличие поставщиков, которые имеют нужный заказчику перечень продукции(не менее 3 компаний)

Все требования, относящиеся к поставщикам, указываются в тендерной документации, там же устанавливается окончание приема заявок в определенный срок.

По окончании приема заявок, [тендер](#) может быть закрыт, но только если заявки на участие подали три или больше компаний-участников. Если этого не произошло, то запрос предложений совершается заново, или производится покупка у единственного поставщика. Но этот способ имеет право на существование только в том случае, когда это прописано в Положении.

Выбор победителя в котировочной сессии

После того, как все конкурсные заявки будут приняты, все предложения изучает специальная комиссия. Обычно, комиссия смотрит на соответствие условленному в составе тендера предмету, всем описанным требованиям и характеристикам. Вместе с этим, проводится структурирование всех данных и их сверка.

Важным критерием в выборе победителя является цена услуг или товаров. Это определено спецификой проведения тендера. Но стоит заметить, что самая низкая цена не всегда будет показателем того, что поставщик, указавший ее, станет победителем. Часто выигрывает тот участник, который, в отличии от остальных, хорошо и существенно обосновал цену, которую он заявил. Кроме недостаточного обоснования указанной цены, участник может проиграть, когда не укладывается в определенные заказчиком сроки.

Для выигрыша в запросе котировок, следует знать, что даже такая упрощенная форма требует большого внимания со стороны участников. Если у вас нет опыта участия в таких тендерах, вы не знаете всех нюансов законодательства, то есть большой риск, что вы

проиграете. Это случается из-за упущенного времени или недочетов в конкурсной документации. В такой ситуации вам лучше всего обратиться к специалистам.

Почему именно наша компания для участия в запросе котировок?

Мы можем предложить вам услуги, которые могут вам понадобиться для участия в тендерах:

- помощь в поиске нужного и оптимального тендера среди лучших предложений
- быстрый и качественный сбор полного пакета документов, которые будут вам необходимы для подачи заявки
- консультация и поддержка при формировании заявки
- подача заявки в срок
- оформление финансово-кредитной продукции
- юридическая поддержка при заключении договора.

Информация подготовлена юридическим отделом

ООО «Компания КВАДРО»

01.07.2016